



1	2	3	4	5	6
Position Karrieresystem	Vergütungsstufe	Abschlussprovision Gold Plus mtl. Beitrag	Vergütung in % GB Exclusive Depot	Bestandsprovision Gold Plus	Vergütung in % Goldkauf Direkt Goldkauf im Shop
Exclusive Vertrag	gem. Vereinbarung	gem. Vereinbarung	gem. Vereinbarung	gem. Vereinbarung	gem. Vereinbarung
Orgaleiter 2	7 a	X 9	7,5 %	7,5 %	0,75 %
Orgaleiter	7	X 8,5	7,0 %	7,0 %	0,70 %
Vertriebsdirektor 2	6 a	X 8	6,5 %	6,5 %	0,65 %
Vertriebsdirektor	6	X 7,5	6,0 %	6,0 %	0,60 %
Vertriebsmanager 2	5 a	X 7	5,5 %	5,5 %	0,55 %
Vertriebsmanager	5	X 6,5	5,0 %	5,0 %	0,50 %
Vertriebsleiter 2	4 a	X 6	4,5 %		0,45 %
Vertriebsleiter	4	X 5,5	4,0 %		0,40 %
Teamleiter 2	3 a	X 5	3,5 %		0,35 %
Teamleiter	3	X 4,5	3,0 %		0,30 %
Verkaufsleiter 2	2 a	X 4	2,5 %		0,25 %
Verkaufsleiter	2	X 3	2,0 %		0,20 %
Repräsentant 2	1 a	X 2	1,5 %		0,15 %
Repräsentant	1	X 1	1,0 %		0,10 %

1. Provisionsberechnung

Abschlussprovision für Goldbarters GoldPlus

1.1 Vergütungen für den ratierlichen Goldkauf genannt Gold Plus (siehe oben, Spalte 3). Der Vermittler erhält Provisionen aus allen generierten Umsätzen seiner Gruppe (sogenannte Differenzprovisionen), bzw. durch die von ihm selbst vermittelten Verträge, gemäß seiner Vergütungsstufe für den ratierlichen Goldkauf. Die Provision wird wie folgt berechnet: mtl. Beitrag x der Position zugewiesenen Zahl zum multiplizieren, entspricht der Provision in Euro (100,- Monatsbeitrag in der Position des Verkaufsleiters (X 3) = 300,- Prov.). Die Provision wird komplett ausgezahlt, wenn die Einrichtungsgebühr vorab als Sonderzahlung entrichtet wurde. Sie wird ratierlich ausbezahlt, wenn die Einrichtungsgebühren in 15 Monatsbeiträgen gezahlt werden.

1.2 Sonderzahlungen sind bei den Laufzeitvarianten 6 und 10 Jahre möglich, hier kann maximal 1 Jahresbeitrag die Laufzeit um 1 Jahr verkürzen.

Bestandsprovisionen für Goldbarters GoldPlus

1.3. Bestandsprovisionen werden frühestens ab der geschriebenen Position des Vertriebsmanagers gezahlt. Die Höhe der Bestandsprovision richtet sich nach Spalte 5.

Provisionen für Einmalvermietungen aus dem GB Exclusive Depot

1.4. Die Verprovisionierung ist der Spalte 4 zu entnehmen. Diese richtet sich im ersten Jahr nach der Nettozeichnungssumme, ohne Agio. Das Agio wird grundsätzlich nicht in der Abrechnung bewertet. Legt der Kunde die Nettoanlagesumme im 2. Jahr erneut an, so erhält der Vermittler daraus eine Provision in Höhe von 50% der in Spalte 4 zu entnehmenden Prozentzahlen. Sollte der Vermittler innerhalb des 1. Jahres der Vertragslaufzeit eine höhere Position erreicht haben, so erhält er für die „Wiederanlage“ des Kunden im 2. Jahr die Provisionsgrundlage der neuen Stufe ausbezahlt.

Differenzprovisionen aus Einzelvermittler & Gruppenumsätzen

1.5. Wirbt ein Vermittler weitere Vermittler an, die Umsätze generieren, so partizipiert er an selbigen durch sogenannte Differenzprovisionen. Diese Provisionen werden auch auf eine ganze Gruppe gezahlt, die Umsätze generiert! Beispiel: ein Vermittler ist in der Position des Vertriebsmanagers (Stufe 5) und hat einen anderen Vermittler in der Position des Verkaufsleiters (Stufe 2) in seinem Team der Umsätze geschrieben hat. Der genannte VM in (Position 5) erhält nun eine Differenzprovision zu dem Vermittler VKL (Position 2) von 3 Differenzen (5 – 2).

Goldkauf Direkt - Goldkauf im Shop

1.6. Die Spalte 6 ist gültig bis 100 Gramm Größe.

2. Vermittler Positionen

2.1 Beförderungskriterien

Für die Beförderung werden alle Umsätze aus einem Zeitraum von 6 aufeinander folgenden Monaten bewertet und in (GB Punkte umgerechnet - siehe Karriere Plan Anlage) Ausnahme sind sogenannte Eigenumsätze die historisch kumuliert werden und für jeden 6 Monatszeitraum zählen.

Beispiel: Persönliche Bewertungsmonate: Januar bis Ende Juni. Wurde in diesem Zeitraum das persönliche Ziel der Beförderung nicht erreicht, so zählt automatisch der Monat Februar bis Ende Juli usw. um es erneut zu versuchen.

Die GB Punkte errechnen sich wie folgt:

1. Ein Goldbarterpunkt (GB Punkt) entspricht einem Euro Beitrag beim ratierlichen Goldkauf (Gold Plus).
2. Ein GB Punkt beim GB Exklusive Depot entspricht der Nettoanlagesumme (ohne Agio) geteilt durch 100. Beispiel: 10.000,- EA : 100 = 100 GB Punkte
3. Direkt Verkauf oder Goldkauf im Onlineshop: Kaufsumme geteilt durch 1000 = GB Punkte

2.2 Bewertung unter Berücksichtigung der 50% Regel

Für den Aufstieg in die Positionen: 5; 5a; 6; 6a; 7; 7a usw. gilt die 50% Regelung wie folgt: Hier werden nur 50% des Gruppenumsatzes der stärksten Linie zur Beförderung in die nächste Position gewertet.

2.3 Beförderung

Der Vermittler wird generell bei Erreichen der nächst Höheren Stufe, zum nächsten Monat des 6 Monatszeitraumes befördert, nachdem der Zahlungseingang der Gelder festgestellt wurde und alle anderen Beförderungskriterien für die nächste Stufe erfüllt wurden (siehe Karriereleiter).



Weiterführende Zusatzvereinbarungen

Orgaleiter 2.

7a

5 direkte GP's davon
mind. 4 Vertriebsmanager und 80.000 GB Punkte
innerhalb von 6 aufeinander folgenden Monaten

Orgaleiter

7

5 direkte GP's davon mindestens
3 Vertriebsmanager und 60.000 GB Punkte
innerhalb von 6 aufeinander folgenden Monaten

Vertriebsdirektor 2.

6a

5 direkte GP's davon mindestens 2 Vertriebsmanager
2 Consultanten und 45.000 GB Punkte
innerhalb von 6 aufeinander folgenden Monaten

Vertriebsdirektor

6

5 direkte GP's davon mindestens
3 Vertriebsmanager und 30.000 GB Punkte
innerhalb von 6 aufeinander folgenden Monaten

Vertriebsmanager 2.

5a

5 direkte GP's davon mindestens 2 Vertriebsleiter,
2 Vertriebsmanager und 10.000 GB Punkte
innerhalb von 6 aufeinander folgenden Monaten

Vertriebsmanager

5

5 direkte GP's davon mindestens
3 Verkaufsleiter, und 8000 GB Punkte
innerhalb von 6 aufeinander folgenden Monaten

Vertriebsleiter 2.

4a

4 direkte GP's davon mindestens 2 Verkaufsleiter,
2 Repräsentanten und 5000 GB Punkte
innerhalb von 6 aufeinander folgenden Monaten

Vertriebsleiter

4

4 direkte GP's davon mindestens 1 Verkaufsleiter,
2 Repräsentanten und 4000 GB Punkte
innerhalb von 6 aufeinander folgenden Monaten

Teamleiter 2.

3a

4 direkte GP's und 1500 GB Punkte
innerhalb von 6 aufeinander folgenden Monaten

Teamleiter

3

3 direkte GP's und 1000 GB Punkte
innerhalb von 6 aufeinander folgenden Monaten

Verkaufsleiter 2.

2a

3 direkte GP's und 500 GB Punkte
innerhalb von 6 aufeinander folgenden Monaten

Verkaufsleiter

2

3 direkte GP's und 300 GB Punkte
innerhalb von 6 aufeinander folgenden Monaten

Repräsentant 2.

1a

1 direkten GP und 150 GB Punkte

Repräsentant

1

Start